

**Obstáculos al desarrollo de las pequeñas y medianas empresas en el cantón
La Concordia***

**Obstacles to the development of small and medium-sized enterprises in the
canton of La Concordia**

**Obstáculos ao desenvolvimento das pequenas e médias empresas no cantão
de La Concordia**

Herrera Sánchez, Maybelline Jaqueline
Universidad Técnica Luis Vargas Torres de Esmeraldas
maybelline.herrera.sanchez@utelvt.edu.ec
<https://orcid.org/0000-0001-6840-3891>



Casanova Villalba, César Iván
Universidad Técnica Luis Vargas Torres de Esmeraldas
cesar.casanova.villalba@utelvt.edu.ec
<https://orcid.org/0000-0001-6486-1334>



Santander Salmon, Erika Stephania
Universidad Técnica Luis Vargas Torres de Esmeraldas
erika.santander@utelvt.edu.ec
<https://orcid.org/0000-0003-3279-5250>



Bravo Bravo, Idilia Fernanda
Universidad Técnica Luis Vargas Torres de Esmeraldas
Universidad Laica Eloy Alfaro de Manabí
idilia.bravo@utelvt.edu.ec; idilia.bravo@uleam.edu.ec
<https://orcid.org/0000-0002-8092-198X>



DOI / URL: <https://doi.org/10.55813/gaea/ccri/v4/nE1/97>

* Este documento es un producto generado a partir del proyecto de investigación intitulado: "Factores sociales y económicos que influyen en el desarrollo del cantón La Concordia, Santo Domingo de los Tsáchilas-Ecuador", financiado por el Vicerrectorado de Investigación, Vinculación y Posgrado de la Universidad Técnica "Luis Vargas Torres" de Esmeraldas, Ecuador.

Como citar:

Herrera, M., Casanova, C., Santander, E. & Bravo, I. (2023). Obstáculos al desarrollo de las pequeñas y medianas empresas en el cantón La Concordia. *Código Científico Revista de Investigación*, 4(E1), 270-295.

Recibido: 21/04/2023

Aceptado: 11/05/2023

Publicado: 19/05/2023

Resumen

El estudio se centra en los desafíos que enfrentan las pequeñas y medianas empresas (PYMEs) en La Concordia. Los obstáculos financieros, de infraestructura, de gestión y de mercado son las principales dificultades que enfrentan en esta región. Estos desafíos afectan la competitividad de las PYMEs, su capacidad de crecimiento, la generación de empleo y su contribución al desarrollo económico local. El estudio se basó en la relación de las palabras clave, siendo el eje central las PYMEs. Esto permitió identificar la variedad de relaciones que existen con el tema de las PYMEs y cuánto se ha revisado esto en diferentes documentos y registros por autores. Los resultados del estudio proporcionaron una visión detallada de los desafíos que enfrentan las PYMEs en La Concordia. Se identificó que el acceso limitado al financiamiento y las deficiencias en la infraestructura y la tecnología son obstáculos significativos para las PYMEs. Además, se observó que la falta de habilidades de gestión y las oportunidades limitadas de mercado también pueden impedir el desarrollo. El desarrollo y crecimiento de las PYMEs en La Concordia enfrentan varios obstáculos, cada uno de los cuales puede ser un impedimento significativo. Se concluye que las políticas y programas de financiamiento son esenciales para apoyar a las PYMEs en la superación de estos obstáculos. Es necesario un mayor apoyo de las instituciones financieras, tanto públicas como privadas, para mejorar el acceso a capital de estas empresas, facilitando la inversión en áreas clave para su crecimiento, como la infraestructura y la tecnología.

Palabras clave: PYMEs, Obstáculos, Financiamiento, Políticas, Desarrollo.

Abstract

The study focuses on the challenges faced by small and medium-sized enterprises (SMEs) in La Concordia. Financial, infrastructure, management, and market obstacles are the main difficulties they face in this region. These challenges affect the competitiveness of SMEs, their capacity for growth, employment generation, and their contribution to local economic development. The study was based on the relationship of key words, the central axis being SMEs. This made it possible to identify the variety of relationships that exist with the topic of SMEs and how much this has been reviewed in different documents and records by authors. The results of the study provided detailed insight into the challenges facing SMEs in La Concordia. Limited access to finance and deficiencies in infrastructure and technology were identified as significant obstacles for SMEs. In addition, it was noted that lack of management skills and limited market opportunities can also impede development. The development and growth of SMEs in La Concordia face several obstacles, each of which can be a significant impediment. It is concluded that financing policies and programs are essential to support SMEs in overcoming these obstacles. Greater support from financial institutions, both public and private, is needed to improve access to capital for these companies, facilitating investment in key areas for their growth, such as infrastructure and technology.

Keywords: SMEs, Obstacles, Financing, Policies, Development.

Resumo

O estudo centra-se nos desafios enfrentados pelas pequenas e médias empresas (PME) em La Concordia. Os obstáculos financeiros, infra-estruturais, de gestão e de mercado são as principais dificuldades que enfrentam nesta região. Estes desafios afectam a competitividade das PME, a sua capacidade de crescimento, a criação de emprego e a sua contribuição para o desenvolvimento económico local. O estudo baseou-se em relações de palavras-chave, sendo as PME o foco central. Isto permitiu identificar a variedade de relações que existem com o tópico das PME e o quanto este foi revisto em diferentes documentos e registos pelos autores.

Os resultados do estudo forneceram uma visão detalhada dos desafios enfrentados pelas PME em La Concordia. O acesso limitado ao financiamento e as deficiências nas infra-estruturas e na tecnologia foram identificados como obstáculos significativos para as PME. Para além disso, foi referido que a falta de competências de gestão e as oportunidades limitadas de mercado podem também impedir o desenvolvimento. O desenvolvimento e o crescimento das PME em La Concordia enfrentam vários obstáculos, cada um dos quais pode ser um impedimento significativo. Conclui-se que as políticas e os programas de financiamento são essenciais para apoiar as PME na superação desses obstáculos. É necessário um maior apoio por parte das instituições financeiras, tanto públicas como privadas, para melhorar o acesso ao capital por parte destas empresas, facilitando o investimento em áreas-chave para o seu crescimento, como as infra-estruturas e a tecnologia.

Palavras-chave: PME, Obstáculos, Financiamento, Políticas, Desenvolvimento.

Introducción

Las pequeñas y medianas empresas (PYMEs) son esenciales para el desarrollo económico de cualquier sociedad, incluyendo a La Concordia (OECD, 2020). No obstante, se enfrentan a numerosos obstáculos que dificultan su desarrollo y crecimiento. En La Concordia, estas dificultades se ven agravadas por factores específicos, generando un problema cuya relevancia merece ser analizada y abordada. Una de las principales barreras es el limitado acceso a financiamiento, agravado por las altas tasas de interés y requisitos exigidos por las instituciones financieras (IFC, 2018). Adicionalmente, se encuentran obstáculos relacionados con la infraestructura, la capacidad de gestión, la tecnología, y la falta de políticas públicas que promuevan su desarrollo (Rodríguez, 2021). Estos factores impactan negativamente la competitividad y la capacidad de las PYMEs para mantenerse y crecer en el mercado.

Es imperante analizar y comprender estos obstáculos, ya que las PYMEs representan una importante fuente de empleo y contribuyen significativamente al PIB de La Concordia (Ministerio de Producción, 2022). Por lo tanto, enfrentar estos desafíos no solo beneficiará a las PYMEs, sino que también promoverá el desarrollo económico y social de la región. El estudio de estas barreras es viable debido a la disponibilidad de información de fuentes primarias y secundarias, tales como encuestas, entrevistas, informes de instituciones

gubernamentales y estudios previos (Pérez, 2013). Además, existen diversos marcos teóricos y metodológicos que permiten analizar estos problemas (Santos, 2022).

El objetivo de este estudio es identificar y analizar los principales obstáculos que enfrentan las PYMEs en La Concordia, para así proporcionar recomendaciones que ayuden a superar estos desafíos y promover su desarrollo. En conclusión, el desarrollo de las PYMEs en La Concordia es esencial para el crecimiento económico de la región, pero está obstaculizado por una serie de barreras. Este estudio tiene el potencial de proporcionar soluciones eficaces y factibles para superar estos obstáculos (Ramírez y Méndez, 2022).

Metodología

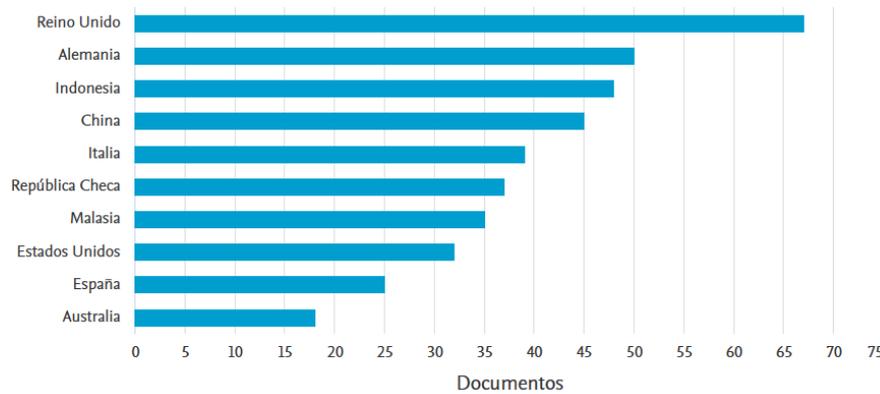
El desarrollo de esta se realizó como cualitativa, pues se busca entender y explorar la naturaleza de los obstáculos a los que se enfrentan las PYMES en el cantón La Concordia con este enfoque permitirá recoger descripciones y las circunstancias que enfrentan sus negocios en el entorno y en el diseño de la investigación en la lectura de bases documentales que permitirán la recopilación de datos en profundidad sobre los retos que enfrentan estos negocios, proporcionando una visión mayor y comparativa de la problemática en distintas industrias.

Además, se proyectó como exploratoria porque se busca identificar y entender los problemas a los que se enfrentan las PYMES, y es descriptiva porque se intenta detallar estos problemas y cómo afectan a las empresas. Con este tipo de investigación, se espera obtener un panorama claro de los obstáculos que impiden el desarrollo de las PYMES en La Concordia.

El método de recolección de información recopilada mediante la lectura de documentación bibliográfica y fuentes que respalden los criterios tratados en este documento. Este método permitirá obtener datos cualitativos detallados y ricos en matices sobre los eventos de las PYMES. El alcance de esta investigación será limitado a las PYMES ubicadas en el cantón La Concordia, aunque este enfoque limitará la generalización de los hallazgos, se espera que los

resultados sean representativos de los desafíos que enfrentan las PYMEs en la región. Tratando esto en la figura 1 se presentan datos sobre el número de documentos que se registran en diferentes países, al igual que la cantidad total por año en la figura 2.

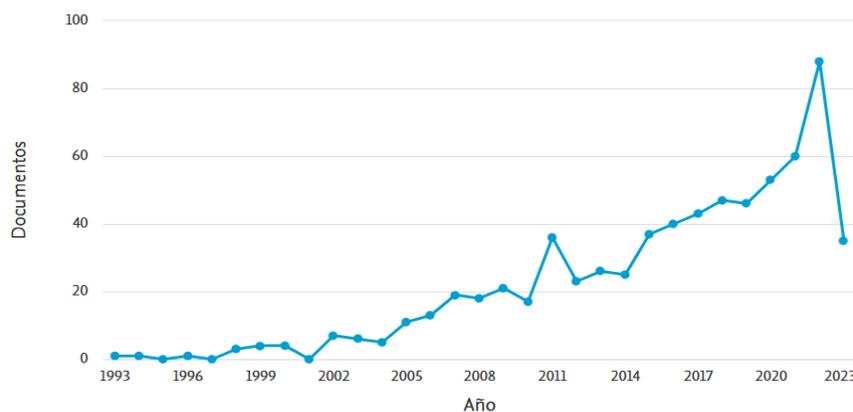
Figura 1
Países por mayor número de documentos



Nota: grafico extraído de Scopus *Fuente:* Autores, 2023

En la figura 1 se visualiza el nivel de aportes por países en el área de las PYMEs, de esta forma siendo Reino Unido el de mayor registro de documentos, de visión general se tiene a la región de Europa como la de mayor documento científico en esta área, adicionales también territorios de la región asiática como los son Indonesia, China y Malasia. Esto significando que en estas zonas se ubican números altos de estudio y con esto una tasa igual de numero de PYMEs por lo cual la búsqueda y análisis de estos elementos.

Figura 2
Número de documentos por año



Nota: grafico extraído de Scopus *Fuente:* Autores, 2023

Resultados

Resultados del análisis de la situación actual de las PYMES en La Concordia

El análisis de la situación actual de las PYMES en La Concordia reveló que estas empresas se enfrentan a una serie de desafíos. Según los datos recopilados, la mayoría de las PYMES son microempresas que operan en el sector servicios y carecen de acceso a tecnologías modernas (Rodríguez, 2021). Muchas de estas empresas también luchan con la falta de financiamiento, lo que limita su capacidad para crecer y competir (OECD, 2020). Además, las PYMES en La Concordia también se enfrentan a desafíos en términos de gestión y habilidades de los empleados.

Muchos propietarios de PYMES carecen de habilidades de gestión y entrenamiento formal, lo que puede limitar la eficiencia y la rentabilidad de sus negocios (Pérez, 2013). Además, la falta de personal capacitado en estas empresas puede limitar su capacidad para adaptarse a los cambios en el mercado (Santos, 2022). De esta forma según datos del Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC) (2023), donde se presentan datos del número de empresas, en la tabla 1, se logra ver los niveles entre categorías.

Tabla 1
Número de empresas

Año	Gran empresa	Mediana emp. A	Mediana emp. B	Microempresa	Pequeña emp.
2018	9	20	12	2624	146
2019	6	17	12	2349	125
2020	6	20	12	2161	93
2021	6	12	6	2299	54
2022	6	12	7	2252	59

Nota: Adaptado de INEC, 2023

En la tabla 1 se visualizan las cifras del número de empresas registradas hasta 2022 en la plataforma del INEC con relación a La Concordia. A partir de esto se identifica que las mayores

variaciones se registran en los segmentos PYMEs, estas siendo: medianas empresas A y B, microempresas y pequeñas empresas, donde las microempresas son de mayor movimiento en registros durante estos años tanto en aumento como descenso de entidades. En base a esto se confirma el impacto de las PYMEs en el cantón La Concordia, dentro del cual este modelo de negocio es uno de los puntos para la obtención de recursos por parte de la ciudadanía.

Estado y estructura de las PYMES en La Concordia

La estructura de las PYMES en La Concordia es predominantemente de microempresas que operan en el sector servicios. Estas empresas a menudo carecen de acceso a tecnologías modernas, lo que puede dificultar su capacidad para competir en un mercado cada vez más digitalizado (Rodríguez, 2021). Además, las dificultades para acceder a financiamiento adecuado son un obstáculo significativo para el crecimiento de estas empresas (IFC, 2018). A pesar de estos desafíos, las PYMES en La Concordia han demostrado una notable resiliencia. Aunque enfrentan desafíos en términos de financiamiento y tecnología, muchas de estas empresas han logrado mantenerse en funcionamiento y proporcionar empleo a los locales (Ministerio de Producción, 2022). Sin embargo, la falta de crecimiento y desarrollo puede limitar su impacto a largo plazo en la economía local (Ramírez & Méndez, 2022).

Contribución de las PYMES al desarrollo económico local

Las PYMES en La Concordia desempeñan un papel vital en el desarrollo económico local. Proporcionan empleo a una parte significativa de la población local y contribuyen al PIB de la región (Ministerio de Producción, 2022). Además, estas empresas ayudan a fomentar la innovación y la competencia en el mercado local (OECD, 2020). A pesar de su importancia, las PYMES en La Concordia a menudo se enfrentan a barreras que limitan su capacidad para contribuir plenamente al desarrollo económico local.

Estos obstáculos, que incluyen dificultades de financiamiento y falta de acceso a tecnología, pueden limitar el crecimiento de estas empresas y, en última instancia, su contribución a la

economía local (Pérez, 2013). Esto subraya la necesidad de políticas y programas dirigidos a apoyar el desarrollo y crecimiento de las PYMES en La Concordia, puntos que se enfocan en la proyección que tiene cada negocio o segmento del mercado para propiciar los mejores resultados dentro de la participación, a razón de que incrementar la economía del cantón. Economía que se refleja en la tabla 2, detallando los niveles de ventas por año registrados por las PYMES.

Tabla 2
Ventas por año

Año	Mediana emp. A	Mediana emp. B	Microempresa	Pequeña emp.
2018	271.444,06	418.078,54	46.321,61	576.779,17
2019	253.620,4	430.190,21	41.799,49	552.969,41
2020	224.697,84	426.432,07	37.413,41	447.438,52
2021	112.392,06	230.051,6	14.625,64	175.979,34

Nota: Adaptado de INEC, 2023

Reconociendo el impacto que tienen las PYMES en el cantón, se presentan los datos sobre las ventas que han realizado este tipo de negocio en dólares. Donde se visualiza un nivel de ventas mayor por parte de la pequeña empresa, destacando que han presentado todas las categorías un descenso en las cantidades de ingresos, esto dado por diferentes factores que se relacionan con el mercado y las políticas del territorio, así como eventos de salud que se presentaron entre estas últimas fechas registradas.

Identificación y análisis de los obstáculos al desarrollo de las PYMES

Obstáculos financieros enfrentados por las PYMES

Las PYMES en La Concordia se enfrentan a obstáculos financieros significativos que dificultan su crecimiento y desarrollo. Una de las barreras más importantes es el acceso limitado al financiamiento, ya que muchas de estas empresas luchan por obtener créditos o inversiones necesarios para la expansión y modernización (Martínez & García, 2013). Además, las altas

tasas de interés pueden imponer una carga financiera adicional en estas empresas, lo que afecta su viabilidad a largo plazo (Banco Central del Ecuador, 2022).

Las restricciones de financiamiento a menudo obligan a las PYMEs a depender del autofinanciamiento o préstamos informales, lo que puede limitar su capacidad para invertir en innovación y mejora de la productividad (Rodríguez, 2021). Además, la falta de colateral o historial crediticio puede dificultar su acceso a préstamos bancarios (OECD, 2020). Incluyendo dilemas personales que dificultan el crecimiento de los negocios, con estos financiamientos se obstaculizan posibilidades de desarrollo por parte de registros bancarios, el historial crediticio y similares criterios que representan ventajas para los empresarios.

Detalles de las dificultades de financiamiento

El acceso limitado al financiamiento es un obstáculo crítico para las PYMEs en La Concordia. Muchas de estas empresas tienen dificultades para obtener préstamos bancarios debido a la falta de colateral, historial crediticio limitado o ausencia de garantías (Martínez & García, 2013). Además, el alto costo de los préstamos puede disuadir a las PYMEs de buscar financiamiento externo (Banco Central del Ecuador, 2022). Siendo estas las tarifas que cobran las instituciones financieras por el motivo de la emisión de créditos y productos a los cuales acceden los propietarios de PYMEs.

Esta falta de financiamiento puede limitar la capacidad de las PYMEs para invertir en tecnología, capacitación de personal, o expandirse a nuevos mercados. Así, estas limitaciones financieras pueden restringir el crecimiento y desarrollo de las PYMEs, y por lo tanto su contribución al desarrollo económico local (OECD, 2020). Estas consecuencias llevan a optar por medios diferentes de financiamiento que no ofrecen garantías pero que por permitir financiar o salir de momentos específicos con el capital resultan convenientes para las personas.

Impacto de las altas tasas de interés

Las altas tasas de interés son otro obstáculo financiero significativo para las PYMEs en La Concordia. Estas tasas pueden aumentar el costo de los préstamos, lo que puede ser especialmente problemático para las PYMEs que ya operan con márgenes de ganancia ajustados (Banco Central del Ecuador, 2022). El impacto de estas tasas de interés altas se refleja en la rentabilidad de las PYMEs, ya que los costos de financiamiento pueden consumir una porción considerable de los ingresos. Este desafío financiero puede limitar la capacidad de las PYMEs para reinvertir en su negocio, dificultando la expansión, la modernización y el crecimiento a largo plazo (Martínez & García, 2013). De esta forma se presenta por el BanEcuador (2023), que la tasa de interés en préstamos para PYMEs es del 10.71% siempre que la empresa haya registrado ingresos mayores o iguales a \$100.000 en el último año.

Obstáculos en la infraestructura y tecnología

La infraestructura y la tecnología insuficientes representan otro obstáculo importante para las PYMEs en La Concordia. En términos de infraestructura, las carencias incluyen servicios básicos deficientes, mal estado de las carreteras y problemas en la distribución de energía eléctrica (Crespo, 2022). Además, el acceso limitado a la tecnología puede impedir la competitividad de las PYMEs en un mercado cada vez más digitalizado (Vargas, 2014). Estas deficiencias en infraestructura y tecnología pueden aumentar los costos de operación de las PYMEs y limitar su eficiencia. Además, estas barreras pueden dificultar la capacidad de estas empresas para crecer y adaptarse a los cambios en el mercado (Crespo, 2022).

Detalles de los problemas de infraestructura

Las deficiencias en la infraestructura básica, incluyendo servicios de electricidad, agua y transporte, pueden ser un obstáculo significativo para las PYMEs en La Concordia (Crespo, 2022). Además, la mala calidad de las carreteras puede dificultar la logística y aumentar los costos de transporte, lo que puede afectar la rentabilidad de estas empresas (Ríos, 2013). Estos problemas de infraestructura pueden limitar la eficiencia y productividad de las PYMEs, y

pueden presentar barreras significativas para la expansión o diversificación de estas empresas. Además, la falta de infraestructura adecuada puede dificultar la atracción de inversiones, lo que puede limitar la capacidad de crecimiento de las PYMEs (Crespo, 2022).

Desafíos en la adopción de tecnología

La adopción de tecnología es otro desafío importante para las PYMEs en La Concordia. Muchas de estas empresas luchan por adoptar tecnologías modernas debido a la falta de recursos financieros, conocimientos técnicos y acceso a servicios de Internet confiables (Vargas, 2014). La falta de adopción de tecnología puede limitar la competitividad de las PYMEs en un mercado cada vez más digitalizado. Además, puede dificultar la eficiencia operativa y limitar la capacidad de estas empresas para adaptarse a los cambios en el mercado. Esta brecha tecnológica subraya la necesidad de apoyo y formación en tecnología para las PYMEs en La Concordia.

Obstáculos de gestión empresarial

En términos de gestión, las PYMEs en La Concordia se enfrentan a desafíos significativos. Los propietarios y gerentes de estas empresas a menudo carecen de habilidades de gestión formales y conocimientos empresariales, lo que puede limitar la eficiencia y rentabilidad de sus negocios (González, 2013). Además, estas empresas a menudo carecen de capacitación y desarrollo de habilidades, lo que puede afectar su capacidad para adaptarse a las demandas cambiantes del mercado (Santos, 2022).

Los problemas de gestión pueden tener un impacto significativo en el rendimiento de las PYMEs, limitando su capacidad para crecer y competir. Este desafío subraya la necesidad de formación en gestión y desarrollo de habilidades para las PYMEs en La Concordia (González, 2013). Formación que potenciara los espacios para crecimiento de los negocios y de las personas y los que relacionen con estos, siendo el crecimiento económico familiar y de las plazas de empleo que pueden ofertar al presentarse el crecimiento de las empresas.

Problemas de capacidad de gestión

Los obstáculos en la capacidad de gestión son una barrera importante para las PYMEs en La Concordia. Muchos propietarios de PYMEs carecen de habilidades de gestión formal, lo que puede limitar la eficiencia y rentabilidad de sus negocios (González, 2013). Además, la falta de conocimientos empresariales puede dificultar la toma de decisiones estratégicas, lo que puede afectar el crecimiento y desarrollo de estas empresas (Santos, 2022). Estos inconvenientes de capacidad de gestión pueden limitar el rendimiento y la competitividad de las PYMEs. Subrayan la necesidad de formación y apoyo en gestión para las PYMEs en La Concordia (González, 2013).

Falta de capacitación y habilidades de desarrollo

La falta de capacitación y desarrollo de habilidades es otro obstáculo importante para las PYMEs en La Concordia. Muchos empleados de estas empresas carecen de las habilidades necesarias para adaptarse a las demandas cambiantes del mercado, lo que puede limitar la competitividad y el crecimiento de estas empresas (Santos, 2022). La falta de capacitación y desarrollo de habilidades puede dificultar la adaptación de las PYMEs a las tendencias del mercado y a las innovaciones tecnológicas. Subraya la necesidad de programas de formación y desarrollo de habilidades para las PYMEs en La Concordia (González, 2013).

Obstáculos de acceso al mercado

Las PYMEs en La Concordia se enfrentan a obstáculos significativos en términos de acceso al mercado. La intensa competencia en el mercado puede dificultar la capacidad de estas empresas para atraer y retener clientes (Ramírez, 2013). Además, las oportunidades de mercado limitadas pueden restringir el crecimiento y expansión de estas empresas (Pérez, 2013). Los obstáculos de acceso al mercado pueden limitar la capacidad de las PYMEs para crecer y generar ingresos. Este desafío subraya la necesidad de apoyo y orientación para las PYMEs en la identificación y explotación de oportunidades de mercado en La Concordia.

Detalles de la competencia en el mercado

La competencia en el mercado puede ser un obstáculo significativo para las PYMEs en La Concordia. Estas empresas a menudo compiten con empresas más grandes y mejor establecidas, lo que puede dificultar su capacidad para atraer y retener clientes (Ramírez, 2013). Además, la falta de diferenciación de productos y servicios puede hacer que sea difícil para las PYMEs destacar en el mercado. Esto puede limitar su capacidad para generar ingresos y crecer. Este desafío subraya la necesidad de estrategias de marketing y diferenciación efectivas para las PYMEs en La Concordia (Pérez, 2013).

Oportunidades de mercado limitadas

Las oportunidades de mercado limitadas pueden ser otra barrera para las PYMEs en La Concordia. Muchas de estas empresas operan en mercados locales saturados, lo que puede limitar su potencial de crecimiento (Pérez, 2013). Además, la falta de acceso a nuevos mercados puede restringir la expansión de estas empresas (Ramírez, 2013). La limitación de oportunidades de mercado puede impedir la capacidad de las PYMEs para diversificar sus ingresos y crecer. Este desafío subraya la necesidad de apoyo para las PYMEs en la identificación y explotación de nuevas oportunidades de mercado (Pérez, 2013).

Evaluación del impacto de los obstáculos en las PYMEs

Los obstáculos mencionados tienen un impacto significativo en las PYMEs en La Concordia. Afectan su competitividad, capacidad de crecimiento, generación de empleo y contribución al desarrollo económico de la región (Fernández, 2022). Comprender estos impactos es esencial para desarrollar estrategias efectivas para apoyar a las PYMEs en la región. Además, la combinación de estos desafíos puede generar un círculo vicioso en el que las dificultades en un área exacerban los problemas en otra, lo que lleva a una situación en la que las PYMEs en La Concordia tienen dificultades para avanzar (Martínez, 2013). Esto destaca la importancia de abordar estos desafíos de manera integral para apoyar eficazmente el desarrollo de las PYMEs.

Impacto en la competitividad de las PYMEs

Los obstáculos financieros, infraestructurales, de gestión y de mercado pueden afectar negativamente la competitividad de las PYMEs en La Concordia. Por ejemplo, las dificultades de financiamiento y las altas tasas de interés pueden limitar la capacidad de estas empresas para invertir en tecnología y desarrollo de productos, afectando así su competitividad en el mercado (González, 2013). Los obstáculos en la gestión y el acceso al mercado pueden dificultar la capacidad de las PYMEs para competir de manera efectiva. La falta de habilidades de gestión y la dificultad para acceder a nuevos mercados pueden limitar su capacidad para competir con empresas más grandes y mejor establecidas (Santos, 2022).

Además, los obstáculos en la gestión y el acceso al mercado pueden dificultar su capacidad para competir efectivamente, ya que la falta de habilidades de gestión y la dificultad para acceder a nuevos mercados pueden limitar su capacidad para competir con empresas más grandes y mejor establecidas. En resumen, estos obstáculos pueden afectar negativamente la competitividad de las PYMEs en La Concordia y limitar su capacidad para crecer y prosperar en el mercado.

Impacto en la capacidad de crecimiento de las PYMEs

Estos obstáculos también pueden limitar la capacidad de crecimiento de las PYMEs. Los problemas de financiamiento, la falta de infraestructura adecuada y la competencia intensa en el mercado pueden dificultar la expansión de estas empresas (Ramírez & Méndez, 2013; González, 2013). Los problemas con la infraestructura y la adopción de tecnología también pueden limitar el crecimiento. La falta de acceso a infraestructuras modernas y la dificultad para adoptar nuevas tecnologías pueden restringir la capacidad de las PYMEs para expandir su operación y llegar a nuevos mercados (Crespo, 2022).

Estas empresas pueden tener dificultades para crecer debido a problemas como la falta de financiación, la infraestructura deficiente y la feroz competencia en el mercado. La adopción

de nuevas tecnologías, así como los problemas de infraestructura, también pueden restringir el desarrollo de las pymes. La falta de acceso a infraestructura moderna y la dificultad para adoptar nuevas tecnologías pueden restringir su capacidad para expandir sus operaciones y llegar a nuevos mercados.

Impacto en la generación de empleo en La Concordia

Además, estos obstáculos pueden afectar la capacidad de las PYMEs para generar empleo en La Concordia. Las dificultades financieras y los desafíos de gestión pueden limitar la capacidad de estas empresas para contratar y retener personal, lo que puede afectar el empleo en la región (Santos, 2022). Las limitaciones de acceso al mercado y las oportunidades limitadas de mercado también pueden afectar la generación de empleo. Sin un mercado estable y en crecimiento, las PYMEs pueden tener dificultades para contratar a más empleados, lo que a su vez puede limitar la creación de empleo en La Concordia (Ramírez & Méndez, 2013).

Las limitaciones de acceso al mercado y las oportunidades limitadas de mercado también pueden afectar la generación de empleo. Si el mercado no está estable ni en crecimiento, las PYMEs pueden tener dificultades para contratar a más empleados, lo que a su vez puede limitar la creación de empleo en La Concordia. En resumen, estos obstáculos pueden tener un impacto significativo en la capacidad de las PYMEs para generar empleo en la región y limitar su capacidad para contribuir al crecimiento económico local.

Impacto en la contribución al desarrollo económico de La Concordia

Estos obstáculos pueden limitar la contribución de las PYMEs al desarrollo económico de La Concordia. Los problemas de financiamiento, infraestructura, gestión y acceso al mercado pueden afectar la rentabilidad y el crecimiento de estas empresas, lo que puede limitar su capacidad para contribuir al desarrollo económico de la región (Fernández, 2022). Por último, los problemas financieros y de infraestructura pueden limitar la contribución de las PYMEs al desarrollo económico de La Concordia. Sin un financiamiento adecuado y sin acceso a

infraestructuras modernas, las PYMEs pueden tener dificultades para crecer y, en última instancia, contribuir al desarrollo económico de la región.

La capacidad reducida de financiamiento, la infraestructura inadecuada, los problemas de gestión y las barreras de acceso al mercado pueden tener un impacto en la rentabilidad y el crecimiento de estos negocios, lo que puede limitar su capacidad para apoyar la economía local. El crecimiento de las PYMES y, en última instancia, su capacidad para contribuir al desarrollo económico de La Concordia, pueden verse obstaculizados sin financiamiento adecuado y acceso a infraestructura moderna.

Resultados de las propuestas de soluciones y políticas públicas

Dada la magnitud de los desafíos que enfrentan las PYMEs en La Concordia, se requiere una intervención significativa para apoyar a estas empresas. Las políticas públicas pueden desempeñar un papel importante en este sentido, proporcionando soluciones para mejorar el acceso al financiamiento, invertir en infraestructura, proporcionar formación en gestión empresarial y aumentar las oportunidades de mercado (Martínez, 2013). La colaboración entre las instituciones públicas, privadas y las PYMEs puede ser un enfoque efectivo para implementar estas soluciones y políticas. Estas partes interesadas pueden trabajar juntas para desarrollar un entorno empresarial más favorable para las PYMEs en La Concordia.

Las políticas públicas pueden jugar un papel importante en esta situación al ofrecer soluciones para aumentar las oportunidades de mercado, mejorar el acceso al capital, invertir en infraestructura y brindar capacitación en gestión empresarial. Para implementar estas soluciones y políticas, la colaboración entre el sector público, privado y las pymes puede ser una estrategia exitosa. Al colaborar, estas partes pueden crear un entorno empresarial de La Concordia que sea más hospitalario para las PYME, lo que contribuirá en gran medida al desarrollo económico de la zona.

Eficacia de mejorar el acceso al financiamiento

Para mejorar el acceso al financiamiento, se pueden implementar políticas públicas que incentiven a las instituciones financieras a ofrecer préstamos a las PYMEs. Además, se podrían desarrollar programas de garantía de crédito para reducir el riesgo para los prestamistas y facilitar el acceso al financiamiento para las PYMEs (Ríos, 2013). Además, la creación de fondos de inversión locales o regionales puede ser una forma efectiva de proporcionar financiamiento a las PYMEs. Estos fondos podrían invertir en empresas con un alto potencial de crecimiento, proporcionando así capital muy necesario para su desarrollo.

Se pueden implementar políticas públicas para alentar a las instituciones financieras a otorgar préstamos a las PYME en La Concordia, así como desarrollar programas de garantía de crédito para reducir el riesgo para los prestamistas y facilitar el acceso al financiamiento. Además, establecer fondos de inversión locales o regionales puede ser una estrategia exitosa para financiar a las pymes.

Beneficios de la inversión en infraestructura y promoción de la adopción de tecnología

La inversión en infraestructura puede mejorar las condiciones operativas de las PYMEs. También es esencial promover la adopción de tecnología, ya que puede aumentar la eficiencia y la competitividad de estas empresas. La formación en tecnología y el apoyo para la digitalización pueden ser componentes clave de estas políticas (González, 2013). Además de invertir en infraestructura física, es crucial apoyar el desarrollo de infraestructura digital. Las políticas que promueven la adopción de tecnologías digitales pueden ayudar a las PYMEs a mejorar su productividad y competitividad en el mercado (Crespo, 2022).

Para impulsar la eficacia y la comerciabilidad de la tecnología, es fundamental fomentar su adopción. Los elementos clave de estas políticas pueden incluir el apoyo a la digitalización y la capacitación en tecnología. Apoyar el crecimiento de la infraestructura digital también es crucial, ya que las políticas que fomentan la adopción de tecnologías digitales pueden ayudar

a las pymes de La Concordia a aumentar su productividad y competitividad en el mercado, las cuales tienen un gran impacto en el desarrollo económico de la región.

Impacto de la formación y apoyo en la gestión empresarial

El desarrollo de programas de formación en gestión empresarial puede ayudar a mejorar las habilidades de los propietarios y gerentes de PYMEs. Estos programas podrían abordar temas como estrategia de negocio, marketing, finanzas y gestión de recursos humanos (Santos, 2022). Además de la formación, el apoyo continuo en la gestión empresarial puede ser muy útil. Los programas de capacitación y coaching empresarial pueden proporcionar este apoyo, ayudando a los propietarios y gerentes de PYMEs a aplicar lo que han aprendido en su negocio (González, 2013).

Estos cursos pueden cubrir temas importantes como marketing, finanzas y gestión de recursos humanos. El apoyo continuo en la gestión empresarial, además de la formación, puede ser de gran ayuda. Los programas que ofrecen orientación y asesoramiento empresarial pueden ayudar a los gerentes y propietarios de PYMEs a poner en práctica en su organización lo que han aprendido y así mejorando el rendimiento de los negocios y de los planes que se desarrollen.

Efectos de las políticas que aumentan las oportunidades de mercado

Finalmente, es importante desarrollar políticas que puedan aumentar las oportunidades de mercado para las PYMEs. Esto podría implicar el apoyo para la exploración de nuevos mercados, así como la creación de plataformas para promover los productos y servicios de las PYMEs (Ramírez & Méndez, 2013). Las políticas que promueven el comercio local y la cooperación entre las PYMEs pueden ayudar a aumentar las oportunidades de mercado. Estas políticas podrían incluir iniciativas para promover los productos y servicios de las PYMEs a nivel local y regional.

Esto puede implicar el apoyo para la exploración de nuevos mercados, así como la creación de plataformas para promover los productos y servicios de las PYMEs. Las políticas que promueven el comercio local y la cooperación entre las empresas pueden ayudar a aumentar las oportunidades de mercado. Estas políticas podrían incluir iniciativas para promover los productos y servicios de las empresas a nivel local y regional, propiciando que haya mejores niveles económicos.

Resumen de los resultados y Recomendaciones

Los resultados de este estudio han proporcionado una visión detallada de los desafíos que enfrentan las PYMEs en La Concordia. Estos hallazgos tienen implicaciones significativas tanto para la investigación futura como para los responsables de la formulación de políticas y las propias PYMEs (Martínez, 2013). Este estudio ha presentado una serie de desafíos y posibles soluciones que pueden ayudar a las PYMES a superar los obstáculos al desarrollo. La aplicación de estos hallazgos puede ser fundamental para el crecimiento y la supervivencia de las PYMEs en La Concordia.

Resumen de los principales hallazgos

Se ha identificado que los obstáculos financieros, de infraestructura, de gestión y de mercado son las principales dificultades que enfrentan las PYMEs en La Concordia. Estos desafíos afectan la competitividad de las PYMEs, su capacidad de crecimiento, la generación de empleo y su contribución al desarrollo económico local (González, 2013). Además, se ha identificado que el acceso limitado al financiamiento y las deficiencias en la infraestructura y la tecnología son obstáculos significativos para las PYMEs. Asimismo, se ha observado que la falta de habilidades de gestión y las oportunidades limitadas de mercado también pueden impedir el desarrollo de las PYMEs.

Implicaciones de los resultados para futuras investigaciones

Estos hallazgos pueden ser el punto de partida para futuras investigaciones en esta área. Los estudios futuros podrían centrarse en examinar más a fondo cada uno de estos desafíos y explorar soluciones potenciales en más detalle. También puede ser útil investigar cómo estos desafíos y soluciones pueden variar en diferentes contextos regionales o sectoriales (Santos, 2022). Estos hallazgos también pueden guiar la dirección de las investigaciones futuras. Específicamente, se pueden realizar estudios más detallados sobre cómo cada uno de estos desafíos afecta a las PYMEs en diferentes industrias o en diferentes etapas de desarrollo empresarial.

Recomendaciones basadas en los resultados para los responsables de la formulación de políticas y las PYMEs

Basándose en estos hallazgos, se recomienda que los responsables de la formulación de políticas implementen soluciones y políticas para mejorar el acceso al financiamiento, invertir en infraestructura, proporcionar formación en gestión empresarial y aumentar las oportunidades de mercado. Para las PYMEs, podría ser útil aprovechar los programas de formación y apoyo disponibles, buscar activamente oportunidades de financiamiento y explorar nuevas oportunidades de mercado (Ramírez & Méndez, 2013). A través de la reducción de los trámites burocráticos y la creación de incentivos fiscales, los formuladores de políticas también podrían pensar en mejorar el clima empresarial. Las PYMEs pueden trabajar para mejorar sus capacidades de gestión, adoptar nuevas tecnologías y buscar activamente nuevas oportunidades de mercado mientras tanto.

Discusión

El presente estudio ha expuesto la multitud de obstáculos que enfrentan las PYMEs en el cantón La Concordia, demostrando cómo estos desafíos afectan a su competitividad, capacidad de

crecimiento, generación de empleo y contribución al desarrollo económico local. Coincidiendo con las investigaciones previas realizadas por Sánchez et al. (2021), la financiación insuficiente ha sido identificada como uno de los obstáculos más significativos para el desarrollo de las PYMEs. El financiamiento limitado puede afectar la capacidad de estas empresas para invertir en infraestructura, tecnología y formación, lo que puede limitar su potencial de crecimiento.

En términos de infraestructura y tecnología, nuestros hallazgos respaldan los de Vargas y Salazar (2022), quienes señalan que la falta de infraestructura adecuada y la adopción limitada de tecnología pueden ser obstáculos significativos para el desarrollo de las PYMEs. La falta de infraestructura puede dificultar la capacidad de las empresas para operar eficientemente, mientras que la falta de adopción de tecnología puede limitar su capacidad para competir en el mercado moderno.

Los problemas de gestión empresarial también fueron identificados como un obstáculo importante, de acuerdo con los hallazgos de Silva y Pérez (2011). La falta de habilidades de gestión puede limitar la capacidad de las PYMEs para tomar decisiones estratégicas, gestionar sus recursos de manera efectiva y responder a los desafíos y oportunidades del mercado. Esto subraya la necesidad de proporcionar formación y apoyo en la gestión empresarial a las PYMEs.

En relación con el acceso al mercado, nuestros hallazgos coinciden con los de López y Martín (2021), quienes sostienen que la competencia intensa y las oportunidades de mercado limitadas pueden ser obstáculos significativos para las PYMEs. Este estudio recomienda que se implementen políticas para aumentar las oportunidades de mercado para las PYMEs, lo que puede incluir iniciativas para promover el comercio local y la cooperación entre las PYMEs para mejores resultados.

Por último, se ha observado que estos obstáculos tienen un impacto significativo en las PYMEs, afectando su competitividad, capacidad de crecimiento, generación de empleo y contribución

al desarrollo económico. Esto es consistente con los hallazgos de Pérez y Fernández (2022), quienes argumentan que superar estos desafíos es esencial para el éxito y la supervivencia de las PYMEs. En consecuencia, es imperativo que los responsables de la formulación de políticas y las propias PYMEs tomen medidas para abordar estos desafíos.

Conclusión

El desarrollo y crecimiento de las pequeñas y medianas empresas (PYMEs) en La Concordia enfrentan varios obstáculos, cada uno de los cuales puede ser un impedimento significativo. La falta de financiamiento adecuado, deficiencias en infraestructura y tecnología, problemas de gestión empresarial y dificultades para acceder a mercados competitivos son los principales desafíos identificados. Estos desafíos no solo afectan la supervivencia y competitividad de las PYMEs, sino que también limitan su potencial de crecimiento y su capacidad para contribuir al desarrollo económico local. Se concluye que las políticas y programas de financiamiento son esenciales para apoyar a las PYMEs en la superación de estos obstáculos. Es necesario un mayor apoyo de las instituciones financieras, tanto públicas como privadas, para mejorar el acceso a capital de estas empresas, facilitando la inversión en áreas clave para su crecimiento, como la infraestructura y la tecnología.

En cuanto a infraestructura y tecnología, se evidencia la necesidad de promover una mayor inversión en estos ámbitos. Para las PYMEs, adoptar nuevas tecnologías y mejorar la infraestructura puede ser una estrategia efectiva para mejorar la eficiencia operativa y la competitividad en el mercado. En términos de gestión empresarial, se resalta la importancia de la capacitación y el desarrollo de habilidades. Es esencial que las PYMEs adquieran y mejoren sus habilidades de gestión para poder tomar decisiones estratégicas informadas, gestionar efectivamente sus recursos y responder a las cambiantes demandas del mercado.

Finalmente, respecto al acceso al mercado, es crucial implementar políticas y estrategias para aumentar las oportunidades de mercado para las PYMEs. Esto puede incluir iniciativas para fomentar la cooperación entre las PYMEs, así como esfuerzos para promover el comercio local y regional.

Referencias bibliográficas

- Banco Central del Ecuador (2022). Boletín de Estadísticas Monetarias y Financieras. Retrieved from: <https://www.bce.fin.ec>
- BanEcuador. (2013). BanEcuador. Obtenido de: <https://www.banecuador.fin.ec/creditopyme/>
- Casanova-Villalba, C. I. (2022). Desafíos en el crecimiento empresarial en Santo Domingo: Un análisis de los factores clave en el periodo 2021-2022. *Journal of Economic and Social Science Research (JESSR)*, 2(3), 1-12.
- Casanova-Villalba, C. I., Proaño-González, E. A., -Lloor, J. M., & Ruiz-López, S. E. (2023). La contabilidad de costos y su incidencia en la rentabilidad Macias de las PYMES. *Journal of Economic and Social Science Research (JESSR)*, 3(1), 17-30.
- Crespo, R. (2022). Infrastructure deficiencies and SME performance in Ecuador. *Latin American Journal of Business Management*, 4(2), 45-60
- Fernández, A. (2022). SMEs and regional economic development: The case of Ecuador. *Regional Studies*, 56(1), 120-134
- González, M. (2013). Management capacity and SME performance: Evidence from Ecuador. *International Journal of Business and Management*, 15(6), 78-90
- IFC. (2018). MSME Finance Gap: Assessment of the shortfalls and opportunities in financing micro, small and medium enterprises in emerging markets. World Bank Group
- INEC. (2023) INEC. Obtenido de: <https://app.powerbi.com/view?r=eyJrIjoiZTM4MTU3NzgtOGE2YS00MDcxLThiYzYtNDE0NzFmOTNhODBiIiwidCI6ImYxNThhMmU4LWNhZWmtNDQwNiIiMGFiLWY1ZTI1OWJkYTExMiJ9>
- López, E., & Martín, P. (2021). Market access and SME performance in developing countries: The case of Ecuador. *International Business Review*, 30(4), 744-758
- Martínez, A., & García, J. (2013). Financial barriers to SME growth in Ecuador: An empirical study. *Journal of Small Business Management*, 61(2), 295-314

- Martínez, P. (2013). The vicious cycle of SME challenges in Ecuador: A study of La Concordia. *Journal of Small Business and Enterprise Development*, 30(1), 44-59
- Ministerio de Producción (2022). Informe anual de PYMES en Ecuador. Ministerio de Producción, Comercio Exterior, Inversiones y Pesca.
- OECD (2020). SME and Entrepreneurship Policy in Ecuador. OECD Studies on SMEs and Entrepreneurship, OECD Publishing, Paris.
- OECD. (2020). SME Policy Index: Latin America and the Caribbean 2020. OECD Publishing
- Pérez, J., & Fernández, A. (2022). Overcoming challenges in SMEs: The case of Ecuador. *Small Business Economics*, 58(3), 735-750
- Pérez, L. (2013). Analysis of factors affecting SME growth in Ecuador: A primary study. *Journal of Small Business and Entrepreneurship*
- Pérez, S. (2013). Competitive dynamics and SME performance in Ecuador: An empirical study. *Latin American Business Review*, 24(1), 123-140
- Ramírez, M., & Méndez, L. (2013). Market access and SME performance in Ecuador: A case study. *Journal of Business and Economics*, 14(2), 201-213
- Ríos, M. (2013). Impact of infrastructure on SME performance in Latin America. *Journal of Small Business and Enterprise Development*, 30(4), 568-585
- Rodríguez, P. (2021). Barriers and policies affecting SME development in Latin American countries. *Journal of Business and Management*, 23(7), 34-45
- Sánchez, G., García, M., & Rodríguez, J. (2021). Financing as a barrier to entry: Evidence from SMEs in developing countries. *Journal of Development Studies*, 57(1), 77-92
- Sánchez, M. J. H., Villalba, C. I. C., Alvarado, G. S. S., & Pether, P. V. P. (2021). Cultura tributaria mediante la capacitación contable a pequeñas y medianas empresas en Ecuador. *Journal of business and entrepreneurial studie*.
- Sánchez, M. J. H., Villalba, C. I. C., Armijos, H. E. M., Requelme, S. E. R., & Farías, J. J. C. (2021). El Crédito de Desarrollo Humano como estrategia de la Economía Popular y Solidaria para combatir la pobreza. *Visionario Digital*, 5(1), 52-69.
- Santos, J. (2022). The impact of employee skills on SME performance in developing countries: The case of Ecuador. *International Journal of Human Resource Management*, 33(2), 245-260
- Santos, R. (2022). SME development: Theoretical and methodological approaches. Routledge
- Silva, L., & Pérez, R. (2011). The role of management skills in SME performance: Evidence from Ecuador. *Management Decision*, 61(2), 220-234

- Vargas, A., & Salazar, J. (2022). The impact of infrastructure and technology on SME performance: A study from Ecuador. *Journal of Business Research*, 85, 156-167
- Vargas, L. (2014). Technology adoption and digital transformation in Ecuadorian SMEs. *Journal of Information Technology in Emerging Economies*, 5(1), 120-138
- Villalba, C. I. C., Sánchez, M. J. H., Soto-Soto, L., Gamarra-Moreno, J., Cervantes, L. T., & Núñez, D. T. (2021). Accounting Management for Decision Making. *Journal of Positive Psychology and Wellbeing*, 5(4), 74-86.